

**Para los integrantes o participantes de esta misión comercial del puerto de Barcelona, el hecho de ser Japón el país a visitar debería representar un valor añadido, ya que son tantas las cosas que deberíamos aprender de sus gentes.**



**Emili Sanz**  
**Presidente de ATEIA-OLTRA Barcelona**

Para la misión comercial del puerto de Barcelona de este año, el país escogido para su celebración ha sido Japón.

Ya sé que no estoy lanzando una primicia con esta afirmación, ya que a estas alturas todo el mundo es, o debe ser, conocedor del país a visitar en esta ocasión.

Pero.... ¿es la gente realmente consciente de la relevante importancia que tiene el hecho de haber escogido el país nipón como protagonista de la misión de este año?

Por si alguien a estas alturas lo ignora, déjenme recordarles que el pasado 1 de febrero entró en vigor el mayor tratado comercial bilateral negociado por la Unión Europea, el Tratado de Libre Comercio Japón-UE que englobaría a un total de 635 millones de personas, siempre y cuando el Reino Unido no hiciera efectivo el Brexit.

Dicho acuerdo supone el Tratado de Libre Comercio más importante del planeta y podría incluso considerarse como un elemento esperanzador e impulsor de intercambios comerciales que puedan compensar aquellos que, por ridículas razones, sufren actualmente serios recesos.





La apertura del mercado japonés contrasta con el proteccionismo de otros países

Es triste constatar que la prudencia, la mesura y la continencia verbal no son precisamente las virtudes más destacables del presidente de la primera economía mundial, y es por eso y por su ya conocido comportamiento errático e impredecible que debemos procurar encontrar otros mercados más estables en los que confiar y mantener relaciones comerciales a largo plazo.

El objetivo final de este acuerdo no es baladí, ya que supondría la eliminación de un 97% a un 99% en aranceles en las respectivas importaciones japonesas y europeas.

Para los integrantes o participantes de esta misión comercial del puerto de Barcelona, el hecho de ser Japón el país a visitar debería representar un valor añadido, ya que son

tantas las cosas que deberíamos aprender de sus gentes: su filosofía y manera de entender la vida, su culto por el orden y la disciplina, la mística que impregna cada uno de sus actos, su seriedad y compromiso, el respeto, incluso adoración, con el que veneran a sus mayores. En fin, solo por el hecho de poder ser testigos presenciales de su way of life (forma o manera de entender

la vida) vale la pena asumir el inconveniente que pudiera representar el desplazarse a un lugar tan lejano.

Durante mi etapa profesional, Japón siempre estuvo presente en mis actividades del día a día, lo cual me dio la oportunidad de viajar a ese país en bastantes ocasiones y, basado en mi propia experiencia, puedo asegurarles que de la seriedad, la profesionalidad y el compromiso, los transitarios japoneses hacen de esas virtudes su bandera.

A pesar de lo comentado, no todo es color de rosa para Japón, ya que aún y siendo la segunda economía de Asia y la

tercera del mundo se enfrenta actualmente a una serie de problemas socioeconómicos tales como que su economía crece menos del 1% desde la década de los noventa, su deuda supone alrededor del 230% del PIB y, no menos importante, tiene en la actualidad una sociedad muy envejecida (Japón perderá un tercio de su población en cincuenta años). Sin embargo, son situaciones que aún y siendo graves, no requieren de momento la adopción de medidas radicales.

Por todo lo comentado animo a todos mis colegas transitarios que nos acompañan a esta misión que no pierdan

la oportunidad de, bien estrechar vínculos con sus actuales corresponsales, o buscar un agente con el que colaborar en el futuro. No tengo dudas de que el Tratado de Libre Comercio firmado a principios de este año comportará a corto o medio plazo un incremento significativo en el intercambio de mercancías entre Japón y la Unión Europea.

Nos vemos en Japón

Matta ne tomodachi  
(hasta pronto amigos)



### EMPRESAS MIEMBROS DE LA ASOCIACIÓN DE TRANSITARIOS DE BARCELONA

- A. HARTRODT ESPAÑA, S.A.
- ACIRFA SHIPPING INTERNATIONAL, S.L.
- ADUANAS ALIE, S.A.
- ADUANAS GINJAUME, S.A.
- ADUANAS LLOBET, S.L.
- ADUANAS PUJOL RUBIÓ, S.A.
- ADUAPORT, S.A.
- AGENCIA FERNÁNDEZ DE SOLA, S.L.
- AGILITY SPAIN, S.A.
- AIRPHARM, S.A.
- AIRTRANS, TPTES DE AGTES IND REUNIDOS, S.A.
- ALBERTO FONTANA, S.L.
- ALFIL LOGISTICS, S.A.
- ALTIUS, S.A.
- ARCESE ESPAÑA, S.A.U.
- ARES BARCELONA, S.L.
- AROLA ADUANAS Y CONSIGNACIONES, S.L.
- ASTHON CARGO BARCELONA, S.L.
- ATLANTIC FORWARDING SPAIN, S.L.
- BAS & JOSÀ, S.L.
- BCN ADUANAS Y TRANSPORTES, S.A.
- BERGÉ MARÍTIMA, S.L.
- BLUE WATER SHIPPING ESPAÑA, S.A.
- BUTRANSA, S.A.
- BYMAR TRANSFORWARDING, S.L.
- CARGO FLORES, S.A.
- CARGO SERVICES BARCELONA, S.A.
- CARGO TRANSIT INTERNACIONAL, S.A.
- CARGOJET, S.A.
- CLASQUIN T.I. INTERCARGO 1999, S.A.U.
- COLUMBUS TRANSIT, S.A.
- COMA Y RIBAS, S.L.
- CONSIGNACIONES TTOS Y TPTES INTI/COTRANSA
- CONSIGNACIONES Y REPRESENTACIONES CATALANAS, S.L.
- CONTINENTAL WORLDWIDE LOGISTICS, S.L.
- CORAL TRANSPORTS & STOCKS, S.L.
- COSMOPARTNER, S.A.
- CUALDE LOGISTICS, S.L.U.
- DAUNIS, MASO Y FONT, S.A.
- DCS ASTA LOGISTIK, S.L.U.

- DELTA TRANSITARIO, S.A. / DELTRANSA
- DEPÓSITOS DE COMERCIO EXTERIOR, S.A.
- DHL GLOBAL FORWARDING SPAIN, S.L.U.
- DRG SOLUTIONS, S.L.
- DSV ROAD SPAIN, S.A.U.
- E2E LOGISTICS SOLUTIONS, S.L.
- ECEIZA, S.A.
- ECU LINE SPAIN, S.L.
- EMBARMAR, S.L.U.
- ERSHIP, S.A.
- EVOLUTION LOGISTICS
- FEDERAL LOGISTIC SERVICES EUROPE, S.A.
- FGC Ferrocarrils de la Generalitat de Catalunya
- FORWARDING CONDAL, S.A.
- FR MEYER'S SOHN (GMBH & CO.) KG
- GLOBAL FREIGHT INTERNACIONAL, S.A.
- GLOBELINK UNIEXCO, S.L.
- HELLMANN WORLDWIDE LOGISTICS, S.A.
- HITACHI TRANSPORT SYSTEM (Europe) B.V.
- HORIZON INTERNATIONAL CARGO, S.L.
- IBERCONDOR, S.A.
- IBERTRANSIT WORLDWIDE LOGISTICS, S.A.
- ICONTAINERS SOLUTIONS, S.L.
- ILLAEXPORT, S.A.
- INTERMODAL FORWARDING, S.L.
- INTERNATIONAL FORWARDING, S.L.
- INTERTRANSIT, S.A.
- J. GIBERT, S.L.
- JF HILLEBRAND SPAIN, S.A.
- LEGEND FORWARDING GROUP, S.L.
- LIBERTY CARGO, S.L.
- LOGWIN AIR & OCEAN SPAIN, S.L.
- M.C. TRINTER, S.A.
- M.P.G. TRÁNSITOS, S.A.
- MACRISIL, S.L.
- MARESA - MARÍTIMAS REUNIDAS, S.A.
- MAT CARGO, S.A.
- MEGA ONLINE LOGISTICS, S.L.
- METROPOLITANA ADUANAS Y TRANSPORTES, S.A.
- MOLDTRANS, S.L.

### Actualizado a octubre 2019

- MULTITRADE SPAIN, S.L.
- NADAL FORWARDING, S.L.
- NIPPON EXPRESS DE ESPAÑA, S.A.
- NOATUM LOGISTICS SPAIN, S.A.U.
- PANALPINA TRANSPORTES MUNDIALES, S.A.
- PROMOCIÓN EXPORTACIÓN Y SERVICIOS, S.A.
- RAMINATRANS, S.L.
- RHENUS LOGISTICS, S.A.U.
- ROAD CARGO, S.L.
- ROEHLIG ESPAÑA, S.L.
- SALVAT LOGÍSTICA, S.A.
- SANER TRANSPORTES INTERNACIONALES, S.A.
- SCHENKER LOGISTICS, S.A.U.
- SEITRANS, S.A.
- SEUR INTERNACIONAL EXPRESS, S.A.
- SISTEMES INTERNACIONALS DE CÀRREGA, S.L.
- SIT GRUPO EMPRESARIAL, S.L.
- SPACE CARGO SERVICES, S.A.
- SPARBER TRANSPORT, S.A.
- SSC ADUANAS 1989, S.L.
- STARTRANS CARGO, S.L.
- STARTRANS, S.A.
- TCT, S.L.
- TIBA SPAIN, S.A.U.
- TLD, S.L.
- TRACOSA ADUANAS, S.A.
- TRANIMEX, S.A.
- TRANSCOMA GLOBAL LOGISTICS, S.A.
- TRANSGLORY, S.A.
- TRANSHIPPING, S.A.
- TRANSITAINER, S.A.
- TRANSMEC DE BORTOLI GROUP ESPAÑA, S.A.
- TRANSNATUR, S.A.
- TRANSPORTES INTERNACIONALES INTER TIR, S.L.
- TRANSPORTES Y NAVEGACIÓN RAMÍREZ HNOS, S.A.
- TRISAGA LG LOGISTICS, S.L.
- VALLES FORWARDING, S.L.
- YUSEN LOGISTICS (Ibérica), S.A.