

Barcelona se ofrece al empresariado argentino para ser el hub logístico del cono sur en Europa

El puerto de Barcelona y su comunidad portuaria tienen capacidad más que suficiente para ejercer de hub logístico en Europa del comercio exterior del cono sur americano, específicamente Argentina y Uruguay. Y así lo transmitieron ayer a los empresarios argentinos los presidentes de las asociaciones de la comunidad logística de Barcelona durante la jornada inaugural de la misión empresarial que el sector logístico catalán protagoniza esta semana en Buenos Aires y Montevideo.

Reforzar los vínculos comerciales con Argentina y Uruguay es el principal objetivo de esta misión empresarial de los logísticos barceloneses. Para ello, Barcelona pone a disposición de las empresas logísticas e importadores y exportadores de ambos países su posición estratégica como puerta de entrada y salida a Europa.



Javier Vidal, vicepresidente del consejo rector de la comunidad portuaria de Barcelona, lo resumió de forma clara: “Para el Puerto de Barcelona, Argentina es un mercado estratégico y por eso estamos aquí. Somos el mejor hub de entrada para sus productos a la Península Ibérica y a Europa. El puerto de origen más competitivo para sus importaciones procedentes de Europa”.

Para llevar a cabo la distribución de las mercancías argentinas y uruguayas en el continente europeo, Barcelona cuenta con una importante baza: su puerto es el único de toda España con conexión ferroviaria directa con el resto del continente en ancho de vía europeo, tal y como recordó Jordi Trius, presidente de la Asociación de Consignatarios de Buques de Barcelona. Además, “Barcelona es el puerto más competitivo, con más calidad de servicio, más avanzado tecnológicamente y con más productividad del Mediterráneo”. Por ello, “deberíamos ser su hub”, reiteró Javier Vidal ante el empresariado argentino presente en el acto.

Los elevados estándares de calidad de servicio que ofrecen las empresas que operan en el enclave se reflejan en una marca de calidad propia reconocida a nivel internacional y que engloba a un amplio número de empresas que gestionan alrededor del 70% de las mercancías que pasan por el enclave: la Efficiency Network.



Otra de las figuras clave para dotar de calidad y seguridad al comercio es la figura del operador económico autorizado (OEA), como apuntó Antonio Llobet, presidente del Colegio de Agentes de Aduanas de Barcelona, durante su intervención. “El OEA es el futuro y de vital importancia para la cadena logística segura. En Barcelona, apostamos firmemente por esta figura. Desde 2010, el Colegio certifica y ayuda a certificar OEAs”, añadió Llobet.

Enrique Mantilla, presidente de la Cámara de Exportadores de la República Argentina (CERA), destacó la innovación del Puerto de Barcelona y recalcó al respecto que el enclave “tiene una nueva forma de entender la logística” muy interesante para los exportadores, para quienes “conectarse es competir”.

Durante los encuentros que están teniendo lugar a lo largo de esta semana tanto en Argentina como en Uruguay, la comunidad logística portuaria de Barcelona está presentando al tejido empresarial sudamericano las soluciones que ofrece a importadores y exportadores, además de explorar oportunidades de inversión en ambos dos destinos.



El hecho de que la misión empresarial de Barcelona repita este año doble destino –en noviembre de 2016, los empresarios barceloneses realizaron un viaje similar a Panamá y Cuba– permite incrementar de forma exponencial las oportunidades de negocio, además de suponer un importante refuerzo para la promoción de la Barcelona logística en un área estratégica. En este sentido, Emili Sanz, presidente de la Asociación de Transitarios (ATEIA-OLTRA) de Barcelona, aseguró al empresariado local que “consideramos a Argentina como un país atractivo para mantener relaciones económicas”.

La comunidad logística de Barcelona reafirmó a los empresarios argentinos su disposición para mejorar el comercio exterior del país. “Tenemos la vocación clara de facilitar la internacionalización tanto de la industria de nuestro país como la de aquellos países con los que nos unen lazos fuertes, como es el caso de Argentina”, concluyó Javier Vidal. Esta tarea está facilitada por la elevada conectividad del puerto catalán, explicó Jordi Trius: “más de 100 líneas regulares nos conectan con el mundo, con más de 200 países, operadas por 54 armadores”.

La comunidad portuaria de Barcelona presenta su oferta en Buenos Aires

La representación de los empresarios que forman la misión empresarial de la Comunidad Portuaria de Barcelona que estos días está en Buenos Aires ha presentado los servicios que se ofrecen desde Barcelona como principal modo logístico del Sur de Europa

En la jornada se pusieron de manifiesto, por parte de los representantes de las 4 asociaciones de esta comunidad, Asociación de Agentes Consignatarios, Asociación de Empresas Estibadoras, ATEIA-OLTRA y el Colegio de Agentes de Aduanas de Barcelona, las diferentes soluciones logísticas que se ofrecen desde la ciudad de Barcelona, ya no sólo del puerto, sino que también la Zona de Actividades Logísticas de Barcelona (ZAL), el aeropuerto, la Zona Franca de Barcelona, el Polígono Pratense y Mercabarna, todos ellos un hinterland muy próximo entre si.

La red de servicios y las 100 líneas regulares que operan desde Barcelona fueron presentadas a los empresarios argentinos, operadas por 54 armadores y conectando Barcelona con más de 209 puertos. La importancia de esta infraestructura que es la primera de España en cuanto a valor de las mercancías transportadas y que canaliza mercancías por un valor de más de 61.000 millones de euros y el primer puerto del Mediterráneo en tráfico de vehículos. El recinto representa el 20% del PIB del país, lo que lo sitúa como uno de los principales motores económicos de España.

También se explicaron en el encuentro las diferentes plataformas tecnológicas que se utilizan en la comunidad portuaria como es el caso de PORTIC y la marca de calidad Efficiency Network de los operadores especializados en mercancía contenerizada (empresas y administraciones) que trabajan en el Port de Barcelona y que se comprometen y se preocupan por ofrecer fiabilidad y seguridad a sus clientes y que en la actualidad más del 70% de la carga containerizada que pasa por el puerto de Barcelona, utiliza esta optimización. Y como no, la puesta en servicio e implantación del Smart Port, o puerto sin papeles.

Como colofón del acto, se procedió a la firma entre los presidentes de las 4 asociaciones que participan en la misión, de varios convenios de colaboración entre sus homólogos de Buenos Aires, en los que se comprometieron a establecer bases generales de colaboración entre las diferentes entidades en materia de intereses mutuos en las áreas de estudios, capacitación, formación y demás. Sobre la formación, todas las asociaciones profesionales insistieron en la importancia de la misma para el futuro de las diferentes profesiones y la apuesta en la puesta de diferentes grados universitarios y cursos online que facilitará la profesionalidad de las empresas.



Emilio Sanz, Jordi Trius, Enrique Mantilla y Antonio Llobet durante la presentación

La comunidad portuaria de Barcelona se presenta en Buenos Aires

Argentina y Uruguay, accesos naturales al Mercosur

La misión comercial del puerto de Barcelona se presentó ayer lunes en Buenos Aires ante la presencia de un centenar de representantes del tejido empresarial argentino.



La jornada empresarial de la comunidad portuaria de Barcelona contó con las intervenciones de Javier Vidal, vicepresidente del Consejo Rector de la Comunidad Portuaria de Barcelona y presidente de la Asociación de Empresas Estibadoras Portuarias; Enrique S. Mantilla, presidente de la Cámara de Exportadores de Argentina; Jordi Trius, presidente de la Associació d'Agents Consignataris de Vaixells de Barcelona; Antonio Llobet, presidente del Colegio de Agentes de Aduanas de Barcelona, y Emili Sanz, presidente de la Asociación de Transitarios de Barcelona (ATEIA-OLTRA). Durante la tarde de ayer se efectuaron los primeros contactos bilaterales entre los miembros de la misión y empresarios argentinos.

La misión del puerto de Barcelona continuará hoy su estancia en Buenos Aires desde donde viajará a la capital uruguaya de Montevideo, donde mañana miércoles presentará nuevamente su capacidad como puerta de entrada del mercado del Mercosur.

La misión empresarial del puerto toma Buenos Aires

Los integrantes de la misión empresarial de la Comunidad Portuaria de Barcelona a Argentina y Uruguay fueron tomando posición este fin de semana en Buenos Aires para iniciar ayer las actividades, reuniones y contactos que durante dos intensos días realizarán en un céntrico hotel de la capital argentina. A partir de mañana la comitiva se desplazará a Montevideo donde hasta el viernes promocionará en Uruguay sus actividades y servicios.

El domingo por la mañana y con la mayoría de las empresas de la misión ya en Argentina se procedió a una primera reunión de trabajo en donde Hugo Lejtman (Comunidad Portuaria de Barcelona), Javier Vidal (vicepresidente del Consejo Rector de la Comunidad Portuaria) y Horacio Babini (Acció) entregaron la documentación y las agendas personalizadas a las empresas participantes. En este encuentro se aprovechó para dar una pincelada de la actual situación económica de Argentina y Uruguay su importancia y encaje en el contexto económico actual.

Las economías de Argentina y Uruguay se deben englobar en el Mercosur y aunque actualmente están en una situación con tendencia alcista en casi todos sus indicadores económicos y financieros, destacando en ambas el crecimiento de su PIB cercano al 3% en el 2017, hay que estar muy atentos a la evolución de su socio mayoritario, Brasil, que tiene una afectación directa en las economías de Sudamérica.

Tras esta primera toma de contacto, la delegación pudo realizar una visita guiada a las principales joyas arquitectónicas, monumentos y emplazamientos históricos que ofrece la siempre activa capital argentina.

Firmas de acuerdos de colaboración

Después de la sesión donde se presentó el potencial de Barcelona como plataforma logística del Sur de Europa, los respectivos presidentes del Colegio de Agentes de Aduanas de Barcelona, ATEIA y la asociación de consignatarios firmaron convenios con sus homólogos organizaciones argentinas. Estos acuerdos tienen como propósito la cooperación en distintas materias de interés común.



Emili Sanz, presidente de ATEIA Barcelona

Debemos tener la habilidad de aprovechar lo que nos une con Argentina y Uruguay



Emili Sanz
Presidente de ATEIA-OLTRA Barcelona

Al finalizar la misión comercial del año pasado, y en el transcurso de la cena del último día en La Habana, se nos comunicó que los destinos escogidos para la edición del presente año serían Argentina y Uruguay y no me duelen prendas en reconocer que en una primera instancia me sentí un poco decepcionado, ya que a priori entendía que alguno de los otros destinos que se barajaban en aquellos momentos podría resultar más atractivos desde un punto de vista económico y/o estratégico de interés comercial.

Con el paso de los meses me fui convenciendo de que la opción propuesta por el puerto de Barcelona

tenía más contenido del que yo fui capaz de ver en un primer momento y es ahora, cuando me dispongo a escribir estas líneas, que estoy absolutamente convencido de la idoneidad de viajar a Argentina y a Uruguay para poder constatar en primera persona su actual situación económica y el pensar de sus gentes.

Tanto Argentina como Uruguay están agrupados en el Mercosur desde su creación en el año 1991 junto con Brasil y Paraguay, donde posteriormente se adhirieron también Bolivia y Venezuela, si bien este último excluido recientemente de la organización. Sin embargo, este bloque comercial (Mercosur) no acaba de colmar las expectativas de los países que la conforman ya que a duras penas se ha conseguido una verdadera integración comercial, ya sea por diferentes razones políticas o por falta de un compromiso serio de alguno de sus países miembros (léase Venezuela y Bolivia).

Argentina es un país con innumerables recursos y por lo tanto con enormes posibilidades de crecimiento y que, al no ver colmadas sus expectativas, dirige su mirada hacia el bloque comercial vecino (Alianza del Pacífico), siendo por tanto el primer país que ha mostrado su interés en formar parte de esta alianza y hacia la cual su presidente ha dado un primer paso al haber participado recientemente como observador en una cumbre de este bloque comercial de la ribera del Pacífico.

La Alianza del Pacífico no es cosa menor, ya que agrupa a países como México, Perú, Colombia y Chile, todos ellos aliados comerciales de los Estados Unidos en el continente y que, según un estudio del Fondo Monetario Internacional (FMI), califica a esta zona como la cuarta más dinámica del mundo y la octava en términos de tamaño.

Hace casi dos años que Mauricio Macri gobierna en Argentina y es en ese mismo periodo de tiempo que se detecta en el país una incipiente recuperación económica, cuyo exponente más significativo es el importante sector agropecuario que ha sido el primero en despegar, si bien le van a la zaga (aunque a un ritmo más lento) otros sectores tan importantes como la construcción, industria, minería, etc.

En cuanto a Uruguay, segundo país más pequeño de Sudamérica y con una población cercana a los 4 millones de habitantes disfruta de una envidiable estabilidad política que invita a mantener relaciones comerciales exentas de sobresaltos.

Se trata de un país agroexportador, ya que la agricultura y ganadería son sus recursos fundamentales si bien, y contrariamente a lo que ocurre con Argentina, sus recursos minerales y energéticos son más bien escasos.

En lo económico, Uruguay ya no depende como antes de las exportaciones a Argentina ya que actualmente solo un 6% de sus ventas externas van al país vecino, mientras que a la inversa el porcentaje de importaciones de Uruguay se sitúa alrededor del 15%. Estos datos conforman un escenario más que propicio y muy atractivo para los transitarios internacionales.

Desde nuestro país deberíamos tener la habilidad de aprovechar los aspectos y las características que nos unen con ambos países y que no se limitan solo a una lengua común, sino también a otros factores que se derivan de una relación de historia en común.

Por todo lo expuesto considero que esta es una excelente ocasión para desplazarse a Argentina y Uruguay y alentar a nuestros respectivos agentes a que participen en los encuentros y actos organizados por el puerto de Barcelona y su comunidad logística. Seguro que será una oportunidad inmejorable para intercambiar con ellos puntos de vista y trazar estrategias conjuntas con el objetivo de lograr un mayor incremento en los tráficos entre los países participantes.

Por último, desear mucho éxito para esta edición de la misión comercial del puerto de Barcelona.



ATEIA-OLTRA

Asociación de Transitarios Internacionales de Barcelona
Organización para la Logística, el Transporte y la Representación Aduanera

EMPRESAS MIEMBROS DE LA ASOCIACIÓN DE TRANSITARIOS DE BARCELONA

Actualizado a 01/10/2017

A. HARTRODT ESPAÑA SA
 ACCIONA FORWARDING SA
 ACIRRA SHIPPING INTERNATIONAL SL
 ADUANAS ALIE SA
 ADUANAS GINJAUME SA
 ADUANAS LLOBET SL
 ADUANAS PUJOL RUBIO SA
 ADUAPORT SA
 AGENCIA FERNANDEZ DE SOLA SL
 AGILITY SPAIN SA
 AIRMAR LOGISTIC SL
 AIRPHARM SA
 AIRTRANSA, TPTES DE AGTES IND REUNIDOS SA
 ALBERTO FONTANA SL
 ALFIL LOGISTICS SA
 ALTIUS SA
 ARCESE ESPAÑA SAU
 ARES BARCELONA SL
 AROLA ADUANAS Y CONSIGNACIONES SL
 ASTA LOGISTIK SL
 ATLANTIC FORWARDING SPAIN SL
 BAS & JOSA SL
 BCN ADUANAS Y TRANSPORTES SA
 BERGE MARITIMA SL
 BLUE WATER SHIPPING ESPAÑA SA
 BUTRANSA SA
 BYMAR TRANSFORMING SL
 CARGO FLORES SA
 CARGO SERVICES BARCELONA SA
 CARGO TRANSIT INTERNACIONAL SA
 CARGOJET SA
 CLASQUIN ESPAÑA SLU
 COLUMBUS TRANSIT SA
 COMA Y RIBAS SL
 CONSIGNACIONES TTOS Y TPTES INT/COTRANSA

CONSIGNACIONES Y REPRESENTACIONES CATALANAS SL
 CONTINENTAL WORLDWIDE LOGISTICS SL
 CORAL TRANSPORTS & STOCKS SL
 COSMOPARTNER SA
 CUALDE LOGISTICS SLU
 DAUNIS, MASO Y FONT SA
 DELTA TRANSITARIO SA / DELTRANSA
 DEPOSITOS DE COMERCIO EXTERIOR SA
 DHL GLOBAL FORWARDING SPAIN SLU
 DRG SOLUTIONS SL
 DSV ROAD SPAIN SAU
 ECEIZA SA
 ECU LINE SPAIN SL
 EMBARWAR SLU
 ERSHIP SA
 EVOLUTION LOGISTICS
 FEDERAL LOGISTIC SERVICES EUROPE SA
 FGC Ferrocarrils de la Generalitat de Catalunya
 FILL CARGO SL
 FORWARDING CONDAL SA
 FR MEYER'S SOHN (GMBH & CO.) KG
 GAVA IFC IBERICA SL
 GLOBAL FREIGHT INTERNATIONAL SA
 GLOBELINK UNIVEXCO SL
 HELLMAH WORLDWIDE LOGISTICS SA
 HITACHI TRANSPORT SYSTEM (Europe) B.V.
 HORIZON INTERNATIONAL CARGO SL
 IBERCONDOR SA
 IBERTRANSIT WORLDWIDE LOGISTICS SA
 ICD/CONTAINERS SOLUTIONS SL
 ILLAE/EXPORT SA
 INTERNATIONAL FORWARDING SL
 INTERTRANSIT SA
 J. GIBERT SL
 JF HILLEBRAND SPAIN SA

LEGEND FORWARDING GROUP SL
 LIBERTY CARGO SL
 LOGWIN AIR & OCEAN SPAIN SL
 M.C. TRINTER SA
 M.P.G. TRANSITOS SA
 MACRSIL SL
 MARESA - MARÍTIMAS REUNIDAS SA
 MAT CARGO SA
 MEGA ONLINE LOGISTICS SL
 METROPOLITANA ADUANAS Y TRANSPORTES SA
 MOLDTRANS SL
 MULTITRADE SPAIN SL
 NADAL FORWARDING SL
 NIPPON EXPRESS DE ESPAÑA SA
 PANALPINA TRANSPORTES MUNDIALES SA
 PROMOCION EXPORTACION Y SERVICIOS SA
 RAMINATRAS SL
 RHENUS LOGISTICS SAU
 ROAD CARGO SL
 ROEHLIG ESPAÑA SL
 SALVAT LOGISTICA SA
 SANER TRANSPORTES INTERNACIONALES SA
 SCHEINER LOGISTICS SAU
 SEITRANS SA
 SEUR INTERNACIONAL EXPRESS SA
 SISTEMES INTERNACIONALES DE CÀRREGA SL
 SIT GRUPO EMPRESARIAL SL
 SPACE CARGO SERVICES SA
 SPARBER TRANSPORT SA
 STARTRANS CARGO SL
 STARTRANS SA
 TCT SL
 TIBA SPAIN SAU
 TLD SL
 TRACOSA ADUANAS SA
 TRANIMEX SA
 TRANSCOMA GLOBAL LOGISTICS SA
 TRANSFORWARDING SL
 TRANSGLOXY SA
 TRANSHIPING SA
 TRANSITAINER SA
 TRANSITOS INTERNACIONALES INTERCARGO 1999 SA
 TRANSMEC DE BORTOLI GROUP ESPAÑA SA
 TRANSIATUR SA
 TRANSPORTES INTERNACIONALES INTER TIR SL
 TRANSPORTES Y NAVEGACION RAMIREZ HNOS SA
 TTES. INT. AGENCIA MARÍTIMA SAVINO DEL BENE SL
 UNIVERSAL GLOBAL LOGISTICS SA
 VALLES FORWARDING SL
 YUSEN LOGISTICS (Iberica) SA

Las asociaciones ATEIA, Transprime y Transcalit difunden las novedades del e-CMR

En una jornada que tendrá lugar el próximo 23 de noviembre en Barcelona

La asociación de empresas cargadoras Transprime, la Asociación de Transitarios (ATEIA-OLTRA) de Barcelona y la Federación Catalana de Transportes de Barcelona (Transcalit) colaboran en la celebración, el próximo 23 de noviembre, de una jornada en la que informarán al sector del transporte sobre las últimas novedades en el ámbito de la digitalización en el transporte terrestre de mercancías.

La jornada, que tendrá lugar en el departamento de Territorio y Sostenibilidad de la Generalitat de Catalunya, estará centrada en el e-CMR, o la carta de porte CMR electrónica. El objetivo del evento es dar a conocer el funcionamiento del eCMR y las ventajas que aporta. Los organizadores de esta jornada de trabajo recuerdan que el CMR electrónico ya cuenta con validez legal y que éste “permite mayores niveles de seguridad en la documentación, al tiempo que reduce sensiblemente los costes”.

Durante el encuentro se analizará el carácter estratégico que el e-CMR tiene para el sector del transporte y se analizará la regulación legal de la carta de porte electrónica, así como su uso. Además, se explicará el interés que tienen los cargadores en el uso de este documento electrónico. Y la compañía Pionira presentará su solución digital, una aplicación “que ha sido probada y verificada por las autoridades de transporte en Bélgica y en otros países” y que no supone costes de instalación iniciales.



La carta de porte electrónica ofrece diversas ventajas al transportista. Foto EG.

ATEIA Valencia impartirá un curso sobre el “Transporte Marítimo de Mercancías Peligrosas”

Tendrá lugar del 11 al 14 de diciembre en la sede de la asociación

ATEIA OLTRA Valencia impartirá dentro de unas semanas un nuevo curso sobre el “Transporte Marítimo de Mercancías Peligrosas. El Código IMDG”. El curso “responde al interés por un mayor conocimiento sobre el transporte de mercancías peligrosas en el transporte marítimo”, explicaron fuentes de ATEIA.

Se llevará a cabo en el local de la Asociación del lunes 11 al jueves 14 de diciembre en sesión de tarde, de 15:30 horas a 20:30 horas. Y está pensado para profesionales, con cualificación de personal de tierra, que participa en el transporte de mercancías peligrosas, según lo dispuesto en el Código IMDG y la enmienda 37-14. Además de cargadores, expedidores, exportadores, transitarios, almacenistas, etc.

El programa formativo recoge una presentación de las reglamentaciones aplicables: Código Marítimo Internacional de Mercancías Peligrosas, incluida la Enmienda 37-14; directrices OMI/OIT/CEPE-Naciones Unidas sobre la arrumazón de las unidades de transporte; y el convenio internacional sobre la seguridad de los contenedores, 1972 (Convenio CSC), enmendado.

Además se hablará de la estructura y funcionamiento del Código IMDG; la clasificación así como la lista de mercancías peligrosas, disposiciones especiales y excepciones.

El programa se centrará además en la utilización de embalajes y envases. En este apartado se estudiarán las mercancías peligrosas embaladas o envasadas en cantidades limitadas, en cantidades exceptuadas y en embalajes ONU, incluidos los recipientes intermedios para graneles (GRG –RIG) y los grandes embalajes.

También se detallarán las instrucciones de embalaje, las disposiciones relativas a la construcción y el ensayo de los embalajes o envases ONU.

Por otro lado, se estudiarán las disposiciones aplicables a la utilización de cisternas portátiles, a la utilización de contenedores para graneles (BK1, BK2 y BK3); así como los procedimientos de expedición, carga y descarga tanto para los sobreembalajes y cargas unitarias como a la segregación de mercancías peligrosas incompatibles.

El curso concluirá con un estudio y análisis de ejercicios y casos prácticos con la utilización de la herramienta DGOOffice.net, DGM Software Development Group A/S.

El curso incluye la asistencia a todas las sesiones de trabajo, la documentación y material y la acreditación de asistencia al curso. La fecha tope para inscribirse es el 1 de diciembre.